



# Limagrains Field Seeds

## Salgs- og marketingchef med landbrugsfaglig baggrund til Limagrains A/S

Har du lyst til at få salgs- og marketingsansvaret i Norden og Baltikum for en af verdens førende frøproducenter? Ønsker du at udvikle dig fagligt og personligt i en international virksomhed, som har klimatilpasningen helt inde på livet? Så skal du søge stillingen som salgs- og marketingchef hos Limagrains A/S.

### Din nye rolle

Du får base på vores nordiske kontor i Horsens, hvor du får ansvaret for et professionelt team bestående af 2 produktchefer og en marketingkoordinator. Samtidig arbejder du sammen med vores regionale hovedkontor i Tyskland og moderselskabet i Frankrig og bliver en vigtig og integreret del af vores regionale salgsteam. Du vil referere til, og arbejde tæt sammen med, virksomhedens administrerende direktør.

### Konkret bliver dine arbejdsopgaver:

- Ansvarlig for salg og markedsføring af Limagrains produkter (majs, raps og korn) på det skandinaviske og baltiske marked.
- Etablering og videreudvikling af kontakten til virksomhedens forhandlere, landmænd og andre samarbejdspartnere.
- Introduktion af nye sorter til Skandinavien og Baltikum samt fastsættelse af priser og øvrige betingelser over for virksomhedens forhandlere.
- Planlægning og eksekvering af virksomhedens marketingsaktiviteter, herunder annoncering, messedeltagelse og forhandlerevents.
- Koordination og rapportering af salgs- og marketingsaktiviteter med det regionale hovedkontor og hovedkontoret i Frankrig.
- Deltagelse i virksomhedens forsøgsaktiviteter.
- Ledelse af et lille team af professionelle og dedikerede medarbejdere
- Aktiv deltagelse i det daglige salgsarbejde og bindeled mellem salg og produktion.
- Periodisk rejseaktivitet.

### Hvem er du?

- Du har en relevant uddannelse (f.eks. Cand. Agro., planteavlstekniker eller lignende) og erfaring med salg eller rådgivning inden for majs, raps og korn.
- Du er fagligt kompetent og har et godt kendskab til moderne landbrug.
- Du har en kommerciel forståelse, med en evne til at forstå og reagere på kundernes behov og markedstendenser.
- Du er god til at kommunikere og kan forklare komplekse sammenhænge på en forståelig måde.
- Du kan kommunikere problemfrit på både dansk og engelsk.

---

## Limagrains Field Seeds Danmark

Limagrains A/S, Erhvervsbyvej 13, 8700 Horsens  
Danmark  
Tel. +45 75 89 22 00  
[www.lgseeds.dk](http://www.lgseeds.dk)



# Limagrains Field Seeds

## Hvad kan Limagrains tilbyde dig

Du får en central rolle med ansvar og indflydelse på virksomhedens vækst og udvikling. Din hverdag vil være alsidig, med opgaver på kontoret og besøg hos kunder og forhandlere, afhængig af sæsonen. Du bliver leder for et erfarent og dedikeret team, hvor der er fokus på samarbejde, vidensdeling og fælles målsætninger.

Vi er et mindre team på i alt 10 ambitiøse og engagerede medarbejdere, som alle arbejder på at servicere landbruget med produkter og viden af høj kvalitet. Vi tilbyder en attraktiv lønpakke med firmabil, bonusordning og andre personalegoder.

Vi glæder os til at byde dig velkommen i vores team.

## Om Limagrains A/S

Limagrains A/S er en del af Limagrains Gruppen, som blev grundlagt i 1965 og er i dag verdens 4. største producent af såsæd. Virksomheden beskæftiger mere end 9.000 medarbejdere og har afdelinger i 57 lande. Limagrains A/S markedsfører og sælger såsæd i Skandinavien og de baltiske lande, hvor hovedprodukterne er majs og raps.

## Sådan søger du stillingen:

Vi glæder os til at modtage dit motiverede og informative CV via nedenstående link. Vi inviterer løbende kvalificerede kandidater til samtale så vent ikke med at søge.

## Interesseret i at høre mere?

Du er meget velkommen til at kontakte rekrutteringspartner Trine Sangill fra Human Talent ApS på 2990 0025 eller adm. direktør Ole Schmidt fra Limagrains A/S på 2096 1961, hvis du har spørgsmål til stillingen

---

## Limagrains Field Seeds Danmark

Limagrains A/S, Erhvervsbyvej 13, 8700 Horsens  
Danmark  
Tel. +45 75 89 22 00  
www.lgseeds.dk