



CASE IH
AGRICULTURE

SÆLGER TIL LANDBRUGSMASKINER

Vi søger en dygtig sælger til salg af Case IH landbrugsmaskiner.

Hos Brdr. Holst Sørensen får du en salgsstilling, hvor du hver dag sparer med dine kolleger om salg og rådgivning i en stabil virksomhed med gode resultater.

Du rådgiver kunderne så de får mest mulig ud af deres køb.

- Du deler din tid mellem at vedligeholde relationerne med din kundeportefølje og udvide den.
- Herudover deltager du på dyrskuer og messer nogle gange om året, hvor du viser produkterne frem og møder kunderne.

Bliv en del af et stærkt salgsteam

Du bliver en del af vores salgsafdeling. Dine kolleger sikrer også, at du får god og grundig oplæring, når du starter. Vi tilbyder attraktiv lønpakke samt bilordning.

Erfaren sælger med interesse for landbrugsmaskiner.

- Du har erfaring med opsøgende salg, og det er en fordel, at du har kendskab til salg af landbrugsmaskiner
- Du har kørekort.
- Du er vant til at arbejde med IT, som MS Office og CRM - vi lærer dig op i vores CRM-system.
- Du bor i Sydjylland
- Endelig taler og skriver du flydende dansk, ligesom du taler engelsk på forhandlingsniveau.

Tiltrædelse: snarest, men vi venter gerne på den rette.

Interesseret?

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Lars Andersen på 76 88 44 39.

Du søger stillingen ved at sende din ansøgning og dit CV til laa@bhsribe.dk.



Om Brdr. Holst Sørensen A/S

Brdr. Holst Sørensen A/S importerer, sælger og servicere maskiner til landbrugs-, bygge-, og anlægssektoren. Salget foregår lokalt og gennem et stort forhandlernet i Danmark og Sverige, og kunderne spænder over alt fra enkeltmandsvirksomheder til større selskaber. Brdr. Holst Sørensen A/S beskæftiger ca. 60 personer indenfor maskinsalg, service og reservedelssalg.

www.bhsribe.dk