

SALGSKONSULENT TIL SJÆLLAND

Kan du sælge kvalitetsprodukter til en bred målgruppe af kunder, der spænder fra landbruget til industrien, og brænder du ligeledes for at opdyrke og finde nye kunder og levere en sublim kundeoplevelse? Så er du den helt rigtige...

Dig og jobbet

Som salgskonsulent hos LINDS er du virksomhedens ansigt udadtil og skal kunne skabe relationer til dine kunder. Med hovedvægt på besøg hos professionelle landmænd, vil du få en spændende og varieret hverdag. Du får ansvaret for udvikling af – og resultater i dit eget distrikt, hvor du selv aftaler dine besøg og planlægger din arbejdsdag.

Du brænder for salg, er udadvendt og kan skabe langvarige kunderelationer. Du er god til at motivere dig selv, har et smittende humør og et positivt livssyn, og så ser du altid muligheder i at skabe salg til en bred gruppe af kunder og kundeemner. Der er flere indgange til jobbet, så du kan både være tidligt i din karriere eller du kan have en del års erfaring med salg.

For at du kan komme i betragtning til jobbet, forventer vi:

- At du har erfaring med at udbygge salg til en eksisterende kundegruppe med stor loyalitet
- At du har erfaring med – og lyst til opsøgende salgsarbejde

Optimalt har du en baggrund fra salg til landbrug.

Faglig sparring

Hos LINDS bliver du en del af en større kompetent salgsstyrke på 42 salgskonsulenter, som supporteres professionelt af kundeservice og produktchefer, med stor faglig indsigt i både marked og produkter. Du vil løbende modtage uddannelse og træning på salgsmøder og interne ERFA møder, så du får de bedste forudsætninger for at lykkedes med at opnå dine og virksomhedens målsætninger.

Vi tilbyder

Vi er en virksomhed med en unik historie, som vi brænder for og er stolte af! Alt hvad vi gør, er ud fra vores vision: "At være en lønsom og synlig leverandør af kvalitetsprodukter", Vi er fleksible og serviceminded, vi sætter høje – men realistiske mål – og når dem.

Vi tilbyder i forlængelse af dette en attraktiv lønpakke samt sundhedsforsikring og pension.

Ansøgning

Du er velkommen til at sende ansøgning samt CV til Salgsdirektør Torben Løvdal på tlo@linds.dk eller ringe på 3024 8852 for mere information. Vi behandler din henvendelse fortroligt.

Vi ser frem til at høre fra dig! Ansøgningsfrist: Løbende

