



AGCO DANMARK SØGER:

SALGSSUPPORTER FOR VALTRA



Motiverer det dig at have mange bolde i luften? Er du den blæksprutte, der får hverdagen til at køre som smurt for resten af kontoret? Er du interesseret i traktorer og landbrugserhvervet, og vil du bidrage til, at salget hos vores forhandlere vokser endnu mere? Så har vi det rette job til dig!

Vi leder efter en salgssupporter til Valtras team i Danmark, der skal være med til at sætte endnu mere fart på den rejse, vi er på som brand.

Stillingen

Vores nye salgssupporter skal hjælpe teamet med at udvide serviceringen af vores forhandlere, så vores samlede salg kan øges. Din primære opgave bliver at supportere det danske team fra vores kontor i Fredericia samt delvis hjælpe det svenske team med koordinering af salgsevents og marketingmaterialer.

Opgaverne vil være alsidige, og det forventes, at du har en kreativ tilgang til Valtras salgs- aktiviteter, hvad enten du deltager i Åbent Hus-arrangementer, demoture eller forhandlermøder såvel som i den løbende dialog med forhandlere samt kunder.

Vi tilstræber, at du kan udvikle dig fagligt og personligt i rollen alt efter ønsker og kompetencer.

Arbejdsopgaverne i stillingen er varierende og indebærer bl.a.:

- Salgsadministration
- Koordinering og deltagelse i salgsevents
- Opdatering og vedligeholdelse af relevant information i vores digitale salgsværktøjer
- Forberede og koordinere produktion og levering af salgs- og marketingmaterialer
- Deltagelse i planlægning af strategiske mål for salget samt medvirke til at nå målene

Hvordan bliver du en succes?

Vores hverdag er omskiftelig med mangeartede opgaver, som du vil være med til at løse. Det kræver, at du er fleksibel for eksempel i forbindelse med aktiviteter ude af huset. Dertil skal du evne at skifte mellem den daglige drift og kreativ udvikling af Valtras brand sammen med teamet.

Vi leder derfor efter en med denne profil:

- 3-5 års erfaring i et salgs- og marketingmiljø
- God forståelse for salgsprocesser
- Gerne interesse for moderne landbrug og maskinbranchen (fordel, ikke et krav)
- Et kommercielt mindset
- Proaktiv og dedikeret holdspiller
- Godt mundtlige og skriftlige engelskkundskaber
- Rutineret bruger af Office pakken

Du kan forvente en smule rejseaktivitet i Danmark i forbindelse med messer, dyrskuer og lign. samt til Sverige i forbindelse med support af lignende aktiviteter. Dog vil din primære plads være på kontoret i Fredericia.

Hvad kan vi tilbyde dig?

Vi tilbyder en arbejdsplads, hvor der er fokus på dig og din faglige udvikling. Vi tilbyder interne kurser og træning fra Valtra og fra AGCO. Vi har et fladt hierarki, hvor vi giver plads til hinanden og løfter i flok. Vi prioriterer det gode kollegaskab og håber, at en ny kollega vil bidrage socialt. Du kommer ind i et team i en rivende udvikling, hvor du kan udvikle dig i takt med organisationen. Løn efter kvalifikationer og mulighed for firmabil.

Ansøgning

Vi ønsker at besætte stillingen snarest muligt og vil derfor løbende afholde samtaler med relevante ansøgere. Send din ansøgning til salgschef Jimmi Ravnborg via mail jimmi.ravnborg@agcocorp.com mærket "Salgssupporter Valtra". Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Jimmi Ravnborg på tlf. 20 58 12 17 eller via mail.

VALTRA

YOUR WORKING MACHINE